

Subasta de energía: ¿cuáles seguros considerar?

Escrito por: Horiens - 21/05/2021

Con subasta de ANEEL para la generación y transmisión de energía programados para el 2021, las empresas que tienen interés en el sector deben estructurarse para cumplir una serie de requisitos desde el punto de vista de riesgos y seguros previstos en los edictos.

“Es importante hacer un análisis profundo para entrar con seguridad en operaciones complejas como estas”, puntúa Elio Duzzi, Business Development para Horiens. “La contratación de garantías es un elemento fundamental de las licitaciones y, sin duda, el seguro garantía es la mejor opción para satisfacer las exigencias con competitividad. Deben ser considerados también los seguros que ofrecen coberturas para los principales riesgos de un proyecto de infraestructura”, explica.

Seguro garantía en el mercado de energía

La gestión de riesgos para todas las partes involucradas es un elemento esencial de contratos de concesiones de energía, siendo el seguro garantía un instrumento muy consolidado para viabilizar emprendimientos y operaciones de forma eficiente, incluso financieramente.

“El producto funciona como una línea de crédito, pero sin gravar el balance de la empresa y con un costo más atractivo con relación a líneas bancarias”, detalla Matheus Chammas, director de Garantías en Horiens. “A lo largo de los años ya emitimos más de US\$ 25 mil millones en garantías. Tenemos reconocida experiencia y know-how para estructurar y viabilizar programas de garantías de forma eficiente y competitiva para apoyar a nuestros clientes”, completa.

Riesgos de ingeniería

Además del seguro garantía, la construcción y la operación de una planta de energía – ya sea hidroeléctrica o de fuentes alternativas – requiere un amplio mapeo y evaluación de las exposiciones inherentes al proceso y a los riesgos.

Los productos de seguros, tales como riesgos de ingeniería (all risks y ALOP), riesgos operativos (daños materiales y lucros cesantes), responsabilidad civil, equipos, entre otros, colaboran decisivamente para un modelo de negocio viable, asegurando la continuidad de los compromisos asumidos en los casos de incidentes asegurables.

Horiens cuenta con una sólida experiencia en la contratación de seguros para diversos mercados, entre ellos el de energía. El trabajo es personalizado del inicio al fin del proceso: de la identificación y transferencia de los riesgos para el mercado asegurador, al seguimiento y monetización de eventuales siniestros.

“Es fundamental para proyectos de esta envergadura que el empresario logre tener previsibilidad en su flujo de caja. Nada mejor que el seguro, que es un capital contingente barato para transferir determinados riesgos a un costo pre-fijado. Adicionalmente, en Horiens consideramos que el diferencial también está en actuar a favor del asegurado para que, en el caso que haya la necesidad de indemnización, ella ocurra de forma ágil”, cuenta Carlos Eduardo Lichtenberger Jr, director de Seguros de Infraestructura y Concesiones en Horiens.

En el segmento de energía, Horiens ya actuó en programas de riesgos y seguros de más de 80 plantas hidroeléctricas, 18 plantas termoeléctricas, 2 plantas nucleares, 1 planta fotovoltaica, además de 107 líneas de transmisión de energía.

Para saber más sobre gestión de riesgos y seguros en proyectos de concesiones, [hable con nuestros especialistas](#).