La importancia de los programas de seguros para el mercado de petróleo y gas

Escrito por: Rafael Souza - 18/05/2021

El mercado asegurador ha sido fundamental para el desarrollo de la industria de petróleo y gas, en la medida en que promueve soluciones efectivas de transferencia de riesgos, mecanismos de apalancamiento de financiamiento, protección financiera del patrimonio de las empresas del sector, de sus accionistas y del ambiente en que ellas actúan. Son productos y coberturas de alta especificidad, lo que demanda la participación de profesionales de especializados, además de conocimiento de las prácticas internacionales del sector. La contratación de estos mecanismos de transferencia de riesgos es otra forma de diligenciamiento para la empresa asegurada, por exigir una buena gestión de sus activos y sus operaciones. Un historial de siniestros negativos podrá tornar más onerosos los costos y tasas de sus programas de seguros.

En las industrias navales y energía, incluyendo el sector de petróleo y gas, el interés asegurable variará de producto a producto, considerando, por ejemplo: Casco y Máquinas, que tiene como objetivo cubrir daños físicos al navío o plataforma, sus máquinas y equipos; Valor Aumentado, cuyo objetivo es resguardar al asegurado con relación a los costos asociados del navío que van más allá del valor del bien en si, entre ellos, los costos financieros y del equipo de proyecto; Pérdida de Ingresos, relativo a la interrupción de los ingresos generados por el activo en consecuencia de eventos cubiertos en el seguro de daños físicos; P&I (Protection & Indemnity), con el objetivo de proteger el asegurado con respecto a la responsabilidad civil, terceros, costos de defensa, contaminación, tripulación, remoción de destrozos, etc. Hay también los seguros necesarios en la fase de construcción y puesta en marcha, siendo el principal de ellos el Construction All Risks (CAR Insurance), que transfiere al mercado asegurador riesgos asociados a daños físicos y responsabilidad civil general, relacionada a la fase constructiva del proyecto o activo.

Hay también programas de seguros especialmente dirigidos para los operadores o propietarios de los campos de petróleo y gas, como por ejemplo, Gastos Extras del Operador o Control de Pozo (Well Control). Ese tipo de póliza protege a la compañía de petróleo, dueña del campo o a la concesionaria, de riesgos como gastos de re-perforación, daños a terceros en función de contaminación resultante de un blow-out, gastos de evacuación y pérdida o daños a bienes en custodia, cuidado o control. Ya el propietario del navío o plataforma que presta servicio para la empresa de petróleo puede contratar también el producto denominado Contingent Operator Extra Expenses (C-OEE), que protege con respecto a riesgos contingentes, que van más allá de las responsabilidades asumidas por el operador del campo.

A pesar de la vasta gama de opciones, es muy común que determinados seguros acaben siendo desconsiderados. Es fundamental que ciertas coberturas que no siempre son consideradas por los involucrados en la industria, sean más difundidas, pues traen grandes beneficios al emprender una estrategia más conservadora en lo que se refiere a las políticas y estrategias de transferencia y tratamiento de riesgos, evitando, por ejemplo, la retención de riesgos catastróficos o estructura de auto seguro frente a exposiciones que superen sus límites de tolerancia.

En las etapas de evaluación de riesgos del proyecto, es recomendado que sea hecho un juicioso análisis de los contratos frente al alcance a ser ejecutado. Este análisis debe ser hecho no solamente entre la contratante y la contratada, sino también con amplitud a toda la cadena de proveedores que serán utilizados como subcontratados. Se recomienda que sea utilizado el régimen knock for knock en todas las relaciones contractuales posibles, de forma tal que garantice que cada parte será integralmente responsable, por sus bienes y personas, independientemente de quien causó el perjuicio, trayendo mayor eficiencia en la ubicación de los riesgos y responsabilidades entre las partes.

Es importante también que sea hecho un diligenciamiento de los seguros de las subcontratadas que suministran bienes o servicios. Esta verificación debe ser realizada en el momento previo a la contratación, con la revisión de cláusulas contractuales y exigencias de seguros adecuados al alcance. Además de esto, conviene que se haga un monitoreo constante de las renovaciones de los seguros, con pólizas emitidas por aseguradores de primera línea y sin eventuales exclusiones en desacuerdo con lo que fue exigido en el contrato o al alcance de ejecución aplicable.

La contratación de corredores de seguros (brokers o advisors) especializados es fundamental para el apoyo calificado en la identificación de diversas exposiciones, frente a los productos disponibles en el mercado segurador, que van más allá de los riesgos usualmente transferidos por medio de las coberturas tradicionales. Un corredor con buena experiencia puede apoyar en diversos aspectos, incluyendo eventuales revisiones en los clausulados de las pólizas, a través del apalancamiento de determinadas coberturas y delimitación de ciertas exclusiones. Ayuda también en el proceso de siniestro, actuando de forma diligente para maximizar el recibimiento de las indemnizaciones, conforme las condiciones de la póliza, además de ayudar en la preparación de las informaciones de suscripción de los riesgos, en la interfaz con insurance advisors de los financiadores, coordinando y preparando visitas técnicas de riesgo, entre diversas otras acciones para que el asegurado esté mejor amparado y colocándolo en una posición más competitiva frente al mercado.

El proceso de gestión de riesgos y seguros de una empresa de petróleo y gas tiene un papel extremamente relevante no solamente en lo que se refiere a sus resultados financieros, así como en cuestiones directamente relacionadas a eventuales exposiciones de compleja medición, incluyendo terceros y medio ambiente. El entendimiento de las posibles vías para la mitigación de perjuicios es necesario para todos los niveles de gestión y operación de una empresa diligente, que tenga como objetivo proteger el patrimonio de sus accionistas y resguardarse de potenciales reclamaciones provenientes de terceros.

Rafael Souza, director de Riesgos y Seguros para Petróleo y Gas en Horiens